

Choose Paris Region est l'agence d'attractivité internationale et cinématographique de la région Ile-de-France. Elle travaille en partenariat avec tous les acteurs du territoire francilien pour construire l'offre territoriale, assurer sa promotion, et offrir un service d'accompagnement sur mesure aux entreprises internationales et aux professionnels de la filière image.

Choose Paris Region est un catalyseur d'affaires et d'innovation qui accompagne les entreprises internationales dans leur développement en Ile-de-France. L'agence conjugue son expertise du marché et son réseau local pour aider chaque année plus de 1200 entreprises internationales à construire des partenariats technologiques et d'affaires, à élaborer leur stratégie de croissance en Ile-de-France, que ce soit pour une première implantation locale ou pour développer leur activité existante.

A travers son équipe Film Paris Region, l'agence accompagne les professionnels français et internationaux de la filière image dans leurs projets en Ile-de-France. A ce titre, l'agence est impliquée dans l'animation de l'écosystème francilien, le référencement de l'offre francilienne, la promotion internationale de la filière, et l'accompagnement de plus de 250 productions cinématographiques et audiovisuelles chaque année.

Avec ses 90 collaborateurs en Europe, aux Etats-Unis et en Chine, Choose Paris Region contribue à faire de l'Ile-de-France l'une des premières régions au monde en termes d'activité économique, d'innovation et de production d'images.

Choose Paris Region recherche un(e) Alternant Attractivité Internationale, Chargé(e) de Prospection

Rattaché(e) au responsable du pôle, l'alternant sera amené à travailler sous la direction du responsable du pôle. Au sein du Pôle Tech & Industries, alternant contribuera à trois principales activités :

- Promouvoir l'Île-de-France comme une destination pour le business, l'innovation et l'équilibre entre vie professionnelle et vie privée ;
- Générer de nouvelles leads/opportunités auprès d'entreprises internationales désireuses de développer leurs activités en Europe ;
- Qualifier les nouvelles opportunités et rédiger des argumentaires sectoriels à destination de ces leads.

Missions :

- Détecter de nouvelles opportunités (entreprises internationales) sur des thématiques technologiques telles que nouvelles mobilités, AI, retail...
- Mettre à jour des listes de prospects sur les thématiques technologiques citées ci-dessus.
- Prendre contact (emailing et téléphone) auprès des opportunités (anciennes et nouvelles) et organisation de RDV afin d'accroître notre pipeline d'opportunités.
- Gérer la relation quotidienne et continue avec un pipeline de prospects d'opportunités.
- Gérer la base de données des contacts et la plateforme CRM (Dynamics).

- Prendre contact à intervalles régulières avec les opportunités déjà présents dans le pipeline.
- Transformer des opportunités en projets et remplir le cahier de charge.
- Contribuer à la rédaction d'argumentaires sectoriels (présentations Powerpoint sur des secteurs stratégiques, eg. Retail, Space Tech) et à l'organisation de webinars / événements.

Description du profil :

- Etudiant(e) en Master (Bac +5 : Ecoles de commerce / Ecole d'ingénieur / Master d'économie/gestion ...).
- Gestion de fichiers : Excel, Powerpoint, Word.
- Recherches sur le web, réseaux sociaux (LinkedIn).
- Anglais professionnel (oral et écrit).
- Esprit d'analyse et de synthèse.

Alternance de 2 ans idéalement.

Merci d'envoyer vos candidatures avec CV et lettre de motivation à l'adresse suivante : rh@chooseparisregion.org.